

DESCRIPTIF

Le **Chargé d'affaires** photovoltaïque accompagne les clients professionnels dans la mise en place des **projets photovoltaïques à forte dimension technique** sur toute la chaîne de valeur du projet.

COMPÉTENCES

Fibre commerciale
Goût du **contact client**
Forte curiosité
Sens de la négociation
Connaissances techniques PV
(atout supplémentaire)

EXPÉRIENCE / FORMATION

BAC + 5 en commerce, management ou finance
Profil jeune diplômé ou avec **expérience de 3 à 5 ans** sur des fonctions de relation clients professionnels à forte valeur ajoutée. Capacité à travailler en **B to B** sur des projets moyen terme

FONCTIONS / QUOTIDIEN

Accompagne les clients professionnels (**industriels, acteurs tertiaires, agriculteurs, collectivités**) dans la mise en œuvre de leurs solutions photovoltaïques de la phase amont (pré-étude & qualification du projet) à la mise en service réalisée par nos équipes techniques

Anime un réseau clients professionnels & assure les relations avec des **bureaux d'études** prescripteurs

Assure avec le pôle commercial en appui, un suivi commercial & administratif des dossiers

Est à l'écoute des **évolutions techniques et réglementaires** en lien avec le secteur pour accompagner en posture conseil les clients dans leurs projets

Participe à l'**amélioration continue** de son service

RÉMUNÉRATION INDICATIVE

Selon profil (Junior ou Confirmé)

